

тема: **Правовые основы предпринимательской деятельности**

1. Изучить теоретический материал по теме. (см. ниже стр.).
2. Выполнить в тетради задание № 1 составить таблицу "**Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности**" по указанной форме.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА. Участников предпринимательского правоотношения называют *субъектами предпринимательского права*.

Кто может быть субъектом предпринимательского права? В какой форме лучше открыть своё дело? Предпринимательская деятельность граждан может быть оформлена либо как индивидуальное предпринимательство, либо как фермерское хозяйство. Организационно-правовые формы, в которых могут существовать коммерческие организации, весьма разнообразны: это хозяйственные товарищества (полные товарищества и товарищества на вере), хозяйственные общества (общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью, акционерные общества), производственные кооперативы. Государство может участвовать в предпринимательской деятельности через государственные и муниципальные унитарные предприятия, казённые предприятия, акционерные общества. Остановимся на наиболее распространённых формах предпринимательства.

Понятие *индивидуальный предприниматель, зарегистрированный без образования юридического лица*, применяется сегодня достаточно широко. Статья 23 Гражданского кодекса РФ определяет, что гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации. Индивидуальный предприниматель обладает широким спектром прав: может зарегистрировать свой товарный знак или знак обслуживания, действовать под фирменным наименованием. Как и любая коммерческая организация, он вправе использовать наёмный труд в соответствии с действующим законодательством. Официальный статус индивидуального предпринимателя означает его признание государством и создание благоприятных условий для его предпринимательской деятельности (невмешательство, правовая защита), но вместе с тем предусматривает предъявление к нему определённых требований (отчётность, налогообложение). К предпринимателю могут быть предъявлены и квалификационные требования, например, если он занимается частной охранной деятельностью, преподаванием и т. д.

В этой форме предпринимательской деятельности есть существенные плюсы: человек сам себе хозяин (на то оно и индивидуальное предпринимательство), государственная регистрация проходит в наиболее простом варианте, не требуется значительного стартового капитала. Однако велики и риски: индивидуальный предприниматель несёт полную имущественную ответственность — отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Возможно, именно поэтому предпринимательской деятельностью доволь-

но часто пытаются заниматься без официальной регистрации: например, производить кустарные вещи, торговать, не имея на это разрешения, но такая деятельность незаконна.

Формой организации юридических лиц являются *товарищества*. Капитал в организации разделён на доли (вклады) учредителей; учредителями товариществ могут быть только индивидуальные предприниматели (не просто граждане!) и коммерческие организации; минимальное число участников — 2. Гражданский кодекс РФ различает две формы товариществ: полное товарищество и товарищество на вере.

В *полном товариществе* участники не только отвечают за долги товарищества своим имуществом, но и отвечают солидарно, друг за друга: «Один за всех и все за одного». Минимальный и максимальный размеры капитала, необходимого для образования полного товарищества, не устанавливаются, что легко объяснить: ответственности, которую несут его участники, вполне достаточно. Участник, выбывший из товарищества, отвечает по обязательствам товарищества ещё в течение двух лет.

В *товариществе на вере*, помимо участников, отвечающих по обязательствам товарищества всем своим имуществом, есть несколько участников-вкладчиков, которые несут риск убытков только в пределах внесённых ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности. Вкладчик товарищества на вере имеет право на получение части прибыли, причитающейся на его долю. Вкладчик (в отличие от участника) вправе в любое время выйти из товарищества и получить свой вклад.

Попробуем найти в товариществах (какими бы по форме они ни были) сильные и слабые стороны. Начнём с организационных сложностей: гражданину, чтобы создать товарищество, необходимо сначала пройти регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя. Товарищество требует максимального доверия между партнёрами (само название не случайно). Велика и ответственность: приходится отвечать не только за себя, но и за «товарища», причём, возможно, своим имуществом. Однако форма товарищества вызывает больше доверия, нежели другие формы предпринимательства, как у клиентов, так и у кредиторов.

Учредителями *общества с ограниченной ответственностью (ООО)* могут быть как граждане, так и юридические лица (минимальное число участников — 1, максимальное — 50). Уставный капитал ООО состоит из стоимости долей участников и определяет минимальный размер имущества создаваемой организации, который определяется действующим федеральным законодательством.

Капитал делится на доли среди участников ООО в соответствии с учредительными документами (долей будет столько, сколько участников образует ООО, при этом их доли могут быть не равны). Вкладом в уставный капитал могут быть деньги, ценные бумаги, материальные ценности. Если один из участников ООО выразил желание выйти из общества, то оно обязано произвести с ним расчёты, т. е. выплатить стоимость его доли либо с согласия участника ООО выдать ему имущество той же стоимости. Участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью ООО, только в пределах стоимости внесённых ими вкладов.

Именно эта форма предпринимательства встречается наиболее часто — прельщает многое: широкие возможности при определении участников будущего ООО; относительно простая процедура выхода из общества; определённая «безответственность» — максимальный риск соответствует размеру вклада предпринимателя. Правда, не стоит забывать, что для создания ООО требуется уставный капитал, минимальный размер которого оговорён.

Акционерное общество ещё одна форма коммерческой организации. Уставный капитал общества разделён на определённое число акций, которые удостоверяют обязательства акционерного общества перед его акционерами и долю акционера в собственности компании. Учредителями, как и в случае с ООО, могут быть и граждане, и юридические лица. Акционерное общество может быть открытым (ОАО), тогда можно проводить открытую подписку на выпускаемые акции, свободно продавать акции.

В закрытом акционерном обществе (ЗАО) акции, как правило, распределяются только среди участников, подписка на выпускаемые акции и свободная их продажа не ведутся. Акционер может выйти из общества, продав свои акции. Участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по обязательствам общества, а несут риск убытков только в пределах стоимости принадлежащих им акций. Плюсы и минусы акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью весьма схожи.

Совершенно особый статус имеют *государственные и муниципальные унитарные предприятия* — это коммерческие организации, не наделённые правом собственности на имущество, закреплённое за ними. Имущество унитарного предприятия является неделимым (отсюда и название «унитарное»). Руководитель такого предприятия является его единоличным исполнительным органом. Порядок назначения на должность и снятия с должности руководителя унитарного предприятия (директора, генерального директо-

ра) и другие вопросы определяются Уставом предприятия. Недвижимое имущество унитарного предприятия не может быть продано, сдано в аренду и т. д., так как является не собственностью предприятия, а государственной или муниципальной собственностью.

Существуют и другие организационно-правовые формы предпринимательской деятельности. О многообразии возможных организационно-правовых форм предпринимательской деятельности вы узнаете из схемы:



КАК ОТКРЫТЬ СВОЁ ДЕЛО. Вы решили стать предпринимателем — с чего же начать?

Непростое решение создать собственное дело потребует от предпринимателя серьёзных усилий. Попробуем выделить те этапы, через которые любой из предпринимателей будет двигаться к реализации своих идей. Кстати, об идеях: решающим этапом создания собственного дела будет самый первый — *обоснование предпринимательских идей*, поскольку именно на данном этапе выявляются экономический интерес и мотивы будущей предпринимательской деятельности. При этом желание заработать должно базироваться на простом

Вопросы и задания к документам

1. Охарактеризуйте представленные выше документы. 2. Почему за одно и то же правонарушение (осуществление предпринимательской деятельности без регистрации) наступают различные правовые последствия? 3. Приведите пример, который соответствовал бы статье 14.1 Кодекса РФ об административных правонарушениях. 4. Приведите пример, который соответствовал бы статье 171 Уголовного кодекса РФ.

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ

1. Дайте определение предпринимательских правоотношений. Какие законы регулируют предпринимательские правоотношения? 2. Что мешает развитию производственного предпринимательства? 3. Какие принципы лежат в основе предпринимательского права? Прокомментируйте их. 4. Что подразумевается под обоснованием предпринимательской идеи? Попробуйте привести конкретный пример. 5. Чем отличается устав от учредительного договора? 6. Что такое лицензия? Назовите виды деятельности, которые согласно закону подлежат лицензированию. Какова цель лицензирования? 7. Что влечёт за собой осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации?

ЗАДАНИЯ

1. Заполните в тетради сравнительную таблицу организационно-правовых форм предпринимательской деятельности.

№ п/п	Организационно-правовая форма	Участники	Учредительные документы	Капитал	Ответственность